



## Technico-commercial(e) Ile de France

OutilTech, spécialisée dans la fourniture d'outils d'usinage destinés aux industries de la région Centre et de l'Ile de France, recherche un(e) technico-commercial(e).

Rejoignez notre équipe dynamique, à taille humaine, apportez votre expertise technique à nos clients, vous serez un interlocuteur privilégié et associé à leurs projets de développement.

### Votre mission :

- Assurer le développement commercial de votre portefeuille sur notre secteur de l'Ile de France
- Vous intervenez en qualité de spécialiste en outillage
- Identifier et qualifier les besoins de nos clients tout en les conseillant et en leur proposant des solutions techniques et commerciales adaptées.
- Prospector et développer un portefeuille de clients
- Négocier des marchés, assurer le suivi des contrats...
- La connaissance technique de la mécanique et des outils vous permettra de proposer des solutions à nos clients.

### Votre profil :

De niveau minimum Bac + 2 technique ou justifiant d'une expérience réussie dans la vente ou la production mécanique.

Vous bénéficierez d'une formation à nos produits.

### Vos conditions de travail :

Salaire fixe + primes sur objectifs, voiture de fonction, téléphone et ordinateur portable

Temps plein en CDI

Permis B indispensable